

erfahrung

Sie befinden sich in dieser Situation

- Sie haben eine klar definierte Wachstumsstrategie anhand von Zukäufen und benötigen eine entsprechende Marktanalyse, um die geeigneten Unternehmen zu identifizieren.
- Sie sind auf der Suche nach Kaufgelegenheiten, um durch Akquisitionen von Unternehmen oder Unternehmenszweigen, die eine gute Ergänzung zu Ihrer Firma darstellen, Mehrwert zu schaffen.
- Ihr Industriezweig befindet sich aufgrund der Globalisierung und Wettbewerbssituation in einem Konsolidierungsprozess und Sie suchen Unternehmen oder Unternehmenszweige, die sich strategisch gut in Ihre Firma eingliedern lassen.
- Sie haben ein Nachfolgeproblem und entscheiden, Ihr Unternehmen bestmöglich zu verkaufen.
- Sie wollen Ihr Unternehmen verkaufen. Jedoch beginnen Sie den Verkaufsprozess nicht, da Sie nicht wissen wie viel Ihr Unternehmen am Markt wert sein könnte.
- Sie sind ein Private Equity oder Venture Capital Unternehmen und benötigen professionelle, schnelle, verlässliche und effiziente Unterstützung bei der Evaluierung und/oder Durchführung von Projekten.