

experiencias**Cómo puede ayudarle ARS CORPORATE**

- De acuerdo a su estrategia de crecimiento, identificamos posibles objetivos a nivel nacional o internacional y le asesoramos en la estrategia de adquisición y en la ejecución de la misma.
- Basándonos en nuestro profundo conocimiento y en el uso de nuestras redes internacionales, le asesoramos en la definición de las características de los objetivos que se ajusten a su estrategia corporativa, escrutando el mercado para proponerle oportunidades de compra adecuadas y ejecutando sus instrucciones de compra mediante la creación de un equipo ad-hoc, ajustado a las circunstancias y a sus instrucciones.
- Nuestro equipo de expertos le asesoran en el mejor modo de entrar en negocios complementarios o diversificados que se ajusten a su estrategia de empresa, le identifican posibles objetivos a tal efecto y le acompañan en el proceso de adquisición, alianza, acuerdos de socios o *joint-ventures*.
- Analizamos la adecuación de su empresa para ser vendida, si esa es su intención, realizando las operaciones que sean precisas, identificando los posibles compradores más adecuados, asesorándole en la estrategia de venta y acompañándole en la ejecución de la transacción para obtener el mejor precio por su empresa.
- Después de haber analizado su empresa, nuestros expertos la valoran y le prestan asesoramiento en relación a si es el mejor momento para vender y qué cosas deben prepararse antes de salir al mercado a buscar contrapartida.
- Basándonos en nuestra dilatada experiencia internacional, sabemos qué es importante para las empresas de Capital Riesgo o Private Equity, de modo que ejecutamos las transacciones en ese caso de modo ajustado al tipo de contrapartida.